

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ В.Н.  
КАРАЗІНА**

**Кафедра прикладної соціології та соціальних комунікацій**

**КОМПЛЕКС НАВЧАЛЬНО-МЕТОДИЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ  
З ДИСЦИПЛІНИ  
«Практикум з веб-аналітики»**

рівень вищої освіти другий (магістерський) рівень вищої освіти  
галузь знань 06 Журналістика  
спеціальність 061 – Журналістика  
освітня програма Стратегічні комунікації та нові медіа  
спеціалізація \_\_\_\_\_  
вид дисципліни вибіркова  
факультет соціологічний

УКЛАДАЧ: к. соціол. наук, доц. Болотова В.О.

**З М І С Т**

1	Робоча програма навчальної дисципліни «Практикум з веб-аналітики»	3
2	Плани семінарських занять	20
3	Завдання для самостійної роботи	29
4	Завдання для контрольної роботи, що передбачена навчальним планом	30
5	Питання для підсумкового контролю знань	31
6	Критерії оцінювання знань та вмінь студентів	32

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ  
В. Н. КАРАЗІНА**

Кафедра прикладної соціології та соціальних комунікацій

**«ЗАТВЕРДЖУЮ»**

Проректор з науково-педагогічної  
роботи  
Олександр ГОЛОВКО

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2022 р.

**РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**«Практикум з веб-аналітики»**  
(назва навчальної дисципліни)

рівень вищої освіти другий (магістерський) рівень вищої освіти

галузь знань \_\_\_\_\_

спеціальність 061 – Журналістика

освітня програма Стратегічні комунікації та нові медіа

спеціалізація \_\_\_\_\_

вид дисципліни вибіркова

факультет соціологічний

2022/2023 навчальний рік

Програму рекомендовано до затвердження Вченою радою соціологічного факультету ХНУ імені В.Н. Каразіна

« 15 » червня 2022 року, протокол № 7

УКЛАДАЧ ПРОГРАМИ: Болотова Вікторія Олександрівна, кандидат соціологічних наук, доцент кафедри прикладної соціології та соціальних комунікацій Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна.

Програму схвалено на засіданні кафедри прикладної соціології та соціальних комунікацій соціологічного факультету ХНУ імені В.Н.Каразіна

Протокол від « 27 » квітня 2022 року № 3

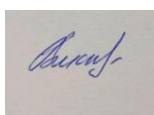
В.о. завідувача кафедри  
прикладної соціології  
та соціальних комунікацій

\_\_\_\_\_ (підпис)

Віль БАКІРОВ  
(прізвище та ініціали)

Програму погоджено з гарантом освітньої (професійної) програми «Стратегічні комунікації та нові медіа»

Гарант освітньої програми



(підпис)

Вікторія БОЛОТОВА

(прізвище та ініціали)

Програму погоджено науково-методичною комісією соціологічного факультету ХНУ імені В.Н.Каразіна

Протокол від « 21 » червня 2022 року № 10

Голова науково-методичної комісії



Юлія СОРОКА

## ВСТУП

Програма навчальної дисципліни «Практикум з веб-аналітики» складена відповідно до освітньо-професійної програми підготовки студентів другого (магістерського) рівня вищої освіти

спеціальності – 061 Соціологія

освітньої програми – Стратегічні комунікації та нові медіа

### 1. Опис навчальної дисципліни

1.1. Метою викладання навчальної дисципліни є отримання студентами базових знань про вимір, збір, аналіз, інтерпретацію та подання інформації про відвідувачів веб сайтів з метою поліпшення та оптимізації останніх. На підставі веб-аналітики визначається інтернет-аудиторія і вивчається поведінка відвідувачів сайтів для прийняття рішень з розвитку і розширенню функціональних можливостей інтернет-ресурсу.

1.2. Основними завданнями вивчення дисципліни є

- Формування необхідних навичок та вмінь у студентів для визначення ступеню відповідності сайту поставленим цілям
- Вміння оцінити кількість і якість притягається трафіку. Відзначити найбільш ефективні і рентабельні джерела трафіку.
- Формування основ про юзабіліті для виявлення проблемних місць на сайті
- Розвиток у студентів уміння знайти потенціал для збільшення конверсії сайту.

1.3. Кількість кредитів – 4

1.4. Загальна кількість годин – 120

1.5. Характеристика навчальної дисципліни	
Вибіркова	
Денна форма навчання	Заочна (дистанційна) форма навчання
Рік підготовки	
1-й	1-й
Семестр	
1-й	1-й
Лекції	

16	4
Практичні, семінарські заняття	
16	6
Лабораторні заняття	
0 год.	0 год.
Самостійна робота	
88 год.	110 год.
Індивідуальні завдання	
-	-

1.6. Згідно з вимогами освітньо-професійної програми, здобувачі повинні набуті компетентності та продемонструвати такі результати навчання:

Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти:

Загальні компетентності:

ЗК 2 - Формувати цілісне уявлення про процеси та явища, які відбуваються у масової комунікації та суспільстві, визначати можливості сучасних методів пізнання, володіти ними на рівні, необхідному для вирішення завдань у професійної діяльності.

ЗК 4 - Здатність аналізувати соціально-значущі проблеми та процеси масової комунікації, узагальнювати сприйняту інформацію та приймати обґрунтовані ефективні рішення.

ЗК 5 - Володіння основними методами, способами та засобами одержання, зберігання, переробки соціальної інформації, мати навички роботи з комп'ютером та програми інтернет-технологій, уміння працювати з інформацією в соціальних мережах.

Фахові компетентності:

ФК 13 - Здатність брати участь у плануванні, підготовці та проведенні комунікативних кампаній та заходів відповідно до цілей і завдань організації на основі результатів досліджень.

Програмні результати навчання:

ПРН 6. Застосовувати відповідні дослідницькі технології та підходи для вирішення задач у сфері стратегічних комунікацій та нових медіа.

ПРН 8. Визначати сегментацію цільової аудиторії, структуру попиту та пропозиції, практики просування інформаційних послуг.

ПРН 10. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.

## **2. Тематичний план навчальної дисциплін**

### **ТЕМА 1. МЕТА ТА ЗАВДАННЯ ВЕБ-АНАЛІТИКИ.**

Області дії веб-аналітики. Аналіз відвідуваності сайту: статистика, тенденції, абсолютні та відносні показники. Аналіз даних з електронної торгівлі: середній чек, популярні товари, дохід в розрізі каналів залучення трафіку. Аналіз юзабіліті: аналіз щільності клацань, конверсійних шляхів відвідувачів по сайту, аналіз скролінгу. Аналіз поведінки відвідувачів на сторінці: взаємодія з формами, вчинення мікро і макро конверсій. Бенчмаркінг. Порівняння з загальними тенденціями і з конкурентами за допомогою незалежних платформ (Alexa, GemiusAudience, Google Trends).

Наскрізна аналітика. Відстеження повного шляху користувача від перегляду реклами до завершення угоди. Відстеження повторних продажів та LTV. Юзабіліті дослідження в веб-аналітиці. Аналітика та SEO. Інструменти та сервіси для аналізу ефективності SEO.

### **ТЕМА 2 ПОЧАТОК РОБОТИ З GOOGLE ANALYTICS ТА ОСНОВНІ НАЛАШТУВАННЯ**

Реєстрація акаунта. Структура акаунта. Установка коду на сайт. Google Tag Assistant. Блокувальник Google. Page Analytics. Інтерфейс Google Analytics

Регулярні вирази. Управління доступом. Налаштування ресурсу. Налаштування відстеження. Налаштування уявлення. Виключення fbclid з параметра запиту URL.

### **ТЕМА 3. ПРИНЦИПИ РОБОТИ GOOGLE ANALYTICS**

Термінологія веб-аналітики. Основні параметри і показники Google Analytics. Показник відмов, шлях кліка, хіти, унікальні відвідувачі, сеанс, час взаємодії, час перегляду сторінки, теплова карта.

Механізм збору даних у Google Analytics. Визначення цільових дій на сайті і ключових показників ефективності (КРІ). Способи аналізу даних. Системи метрик. Популярні лічильники аналітики

Відстеження конкретних цілей за допомогою веб-аналітики. Ефективність рекламних кампаній в мережі інтернет. Оптимізація рекламних кампаній. Ключові терміни визначення ефективності у веб-аналітиці. Формули ефективності інтернет реклами: cpc, cpm, ctb, ctb, ctr. Економічна ефективність реклами. Рентабельність рекламних кампаній. Оцінка ефективності просування сайту. Воронка продажів. Ефективність воронки продажу на різних етапах. UTM-мітки. Основні параметри UTM-міток. Правила створення UTM-міток.

#### **ТЕМА 4 ПОДАННЯ ТА РЕСУРС**

Пошук по сайту. Цілі. Розумні цілі. Події. Відстеження заповнення полів форми. Групи контенту. Фільтри. Налаштування електронної торгівлі. Обчислювані показники. Сегменти. Нотатки (анотації). моделі атрибуції

Власні групи каналів. Мої оповіщення. Планова розсилка. Збережені звіти. Відкрити доступ до об'єктів

Збереження даних. User ID. Приклад відстеження User ID. Зв'язок Google Analytics і Google Ads (Google Реклама). Зв'язок Google Analytics і Google Search Console. Налаштування аудиторії. Динамічний ремаркетинг і динамічні атрибути. Призначені для користувача визначення (спеціальні параметри та показники). User-agent - «Hello World» для веб-аналітиків. Імпорт даних. Ручний імпорт витрат по SEO та іншими джерелами. Дані про повернення коштів.

#### **ТЕМА 5 СПЕЦІАЛЬНІ ЗВІТИ, ЗВІТИ «В РЕЖИМІ РЕАЛЬНОГО ЧАСУ», ЗВІТИ «ДЖЕРЕЛА ТРАФІКУ»**

Огляд спеціальних звітів. Зведення. Мої звіти. Збережені звіти. спеціальні оповіщення.

Огляд звітів «в режимі реального часу». Місця розташування. Джерела трафіку. Контент. Події. Конверсії.



Огляд звітів «джерела трафіку». Весь трафік. Google Реклама. Search Console. Соціальні мережі. Кампанії.

## **ТЕМА 6 ЗВІТИ «АУДИТОРІЯ», «ПОВЕДІНКА» ТА «ПЕРЕХОДИ»**

Огляд звітів «аудиторія». Активні користувачі. Загальна цінність. Когортний аналіз.

Аудиторії. Статистика по користувачам. Демографічні дані. інтереси  
Географія. Поведінка. Імовірність конверсії. Дозвіл сеансу. Технології.  
Мобільні пристрої. Порівняння. шляхи користувачів

Огляд звітів «поведінка». Карта поведінки. Контент сайту. Швидкість завантаження сайту. Пошук по сайту. Події. експерименти

Цілі аналізу звітів «Переходи». Електронна торгівля. Багатоканальні послідовності. Атрибуція. Візуалізація даних Google Analytics Edge. Google Analytics Spreadsheet Add-on (Google Таблиці). Google Data Studio. Microsoft Power BI. Tableau.

## **ТЕМА 7. ЗАСТОСУВАННЯ ВЕБ-АНАЛІТИКИ ПІД ЧАС АНАЛІЗУ СОЦІАЛЬНИХ МЕРЕЖ**

Огляд популярних соціальних мереж: Facebook, Instagram, YouTube. Інструменти для збору статистики соціальних мереж. Аналіз інформації із соціальних мереж. Віджети соціальних мереж. Підвищення лояльності цільової аудиторії. Аудит та аналіз конкурентів. Медійне охоплення. Показники залученості аудиторії. Динаміка приросту аудиторії. Ефективність проведення активностей та рекламних кампаній. Участь цільової аудиторії в ланцюжку продажів. Facebook. Analytics Інструмент Facebook Pixel. Основні розбивки та метрики. Додавання відстеження подій в піксель Facebook. Відстеження поведінки відвідувачів у воронці продажів. Аналітика YouTube. Основні метрики ефективності відео. Аналіз ефективності відео та додаткових елементів: субтитри, коментарі, заставка, підказки.

## **ТЕМА 8. ВЕБ-АНАЛІТИКА У МОБІЛЬНОМУ МАРКЕТИНГУ**

Тенденція розвитку мобільного маркетингу. Місце веб-аналітики у мобільному маркетингу. Переваги мобільного маркетингу. Адаптивні версії веб сайтів. Механізми і технології мобільного маркетингу. Реклама у мобільних додатках. Аналітика рекламних кампаній у мобільних додатках. Основні показники ефективності маркетингових комунікацій у мобільному маркетингу. Основні метрики мобільних додатків. Показники активності та залучення користувачів: DAU, WAU, MAU, PCU, ACU. Основні показники фінансових метрик. Визначення ефективності SMS розсилок. Ефективність рекламних кампаній у месенджерах

### 3. Структура навчальної дисципліни

Назви розділів і тем	Кількість годин											
	денна форма						заочна форма					
	усь ого	у тому числі					усь го	у тому числі				
		л	п	ла б	інд	с.р		л	п	лаб	інд	с.р
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Тема 1. Мета та завдання веб-аналітики.	15	2	2	-	-	11	15	-	1	-	-	13
Тема 2. Початок роботи з google analytics та основні налаштування	15	2	2	-	-	11	16	-	1	-	-	14
Тема 3 Принципи роботи google analytics	15	2	2	-	-	11	16	-	2	-	-	14
Тема 4 Подання та ресурс	15	2	2	-	-	11	15	-	2	-	-	13
Тема 5 Спеціальні звіти, звіти «в режимі реального часу», звіти «джерела трафіку»	15	2	2	-	-	11	15	-	2	-	-	14
Тема 6 Звіти «аудиторія», «поведінка» та «переходи»	15	2	2	-	-	11	15	-	2	-	-	14
Тема 7. Застосування веб-аналітики під час аналізу соціальних мереж	15	2	2	-	-	11	14	-	-	-	-	14
Тема 8. Веб-аналітика у мобільному маркетингу	15	2	2	-	-	11	14	-	-	-	-	14
<b>Усього годин</b>	<b>120</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	-	-	<b>88</b>	<b>120</b>	-	<b>10</b>	-	-	<b>110</b>

#### 4. Теми семінарських занять

Назва теми	Кількість годин (денна форма)	Кількість годин (заочна форма)
Тема 1. Мета та завдання веб-аналітики.	2	1
Тема 2. Початок роботи з google analytics та основні налаштування	2	1
Тема 3 Принципи роботи google analytics	2	2
Тема 4 Подання та ресурс	2	2
Тема 5 Спеціальні звіти, звіти «в режимі реального часу», звіти «джерела трафіку»	2	2
Тема 6 Звіти «аудиторія» , «поведінка» та «переходи»	2	2
Тема 7. Застосування веб-аналітики під час аналізу соціальних мереж	2	-
Тема 8. Веб-аналітика у мобільному маркетингу	2	-
<b>Всього</b>	<b>16</b>	<b>10</b>

#### 5. Завдання для самостійної роботи

№ з/п	Види, зміст самостійної роботи	Кількість годин (денна форма)	Кількість годин (заочна форма)
1	Підготовка до усних відповідей	20	10
2	Підготовка практичних завдань (одним з яких є контрольна робота за планом)	50	80
3	Підготовка до залікового тесту	18	18
	Разом	88	108

#### 6. Індивідуальні завдання

Індивідуальні завдання не передбачено навчальним планом.

#### 7. Методи навчання

На заняттях розглядаються найбільш важливі аспекти тем, які входять до програми курсу із застосуванням мультимедійних засобів навчання та персональних комп'ютерів.

У разі застосування дистанційного або змішаного навчання, студентам надаються презентації матеріалу, що вивчається, відеообзори представляються на базі платформи Zoom та дублюються у Google Classroom.

Не семінарських заняттях відбувається виконання практичних завдань, аналіз кейсів, ігрове моделювання, які сприяють отриманню практичних навичок та розвитку творчого мислення.

У разі застосування дистанційного або змішаного навчання, студенти виконують практичні роботи та представляють їх під час занять, які проводяться на базі платформи Zoom, виконані завдання також прикріплюються до Google Classroom.

Поглиблена самостійна робота включає вивчення додаткової літератури, підготовку практичних завдань з подальшим груповим обговоренням, на семінарах.

### 8. Методи контролю

Контроль знань з навчальної дисципліни визначає відповідність рівня отриманих студентами знань, вмінь та навичок вимогам нормативних документів з вищої освіти. Навчальним планом та програмою навчальної дисципліни передбачені різні види завдань та контрольна робота.

Поточний контроль – виконання тестових завдань; оцінювання якості виконаних завдань на семінарських заняттях та завдань для самостійної роботи, оцінювання ступеню активності студентів під час обговорення аналітичних практичних завдань.

Підсумковим контролем знань є залік (у формі виконання тестових завдань). Залік у вигляді тесту може проводитись як в аудиторії, так і дистанційно (за потреби). Тест може виконуватись письмово або онлайн (за допомогою Google Classroom або Moodle). Використання Google Classroom або Moodle можливо і під час аудиторного виконання залікового тесту.

### 9. Схема нарахування балів

#### Денне відділення

Поточний контроль, самостійна робота, індивідуальні завдання								Контрольна робота, передбачена навчальним планом	Індивідуальне завдання	Залік	Сума
T1	T2	T3	T4	T5	T6	T7	T8				
5	5	5	5	5	5	5	5	20	-	40	100

### Заочне відділення

Поточний контроль, самостійна робота, індивідуальні завдання						Залік	Сума
T1 T2	T3 T4	T5 T6	T7 T8	Контрольна робота, передбачена навчальним планом	Індивідуальне завдання		
5	5	5	5	40	-	40	100

### Критерії оцінювання поточного контролю:

<b>Високий рівень</b> 5 балів	Робота студента характеризується повним, глибоким та змістовним знанням теоретичного та практичного матеріалу з теми, вільним володінням термінами та поняттями дисципліни, що вивчається, його роботи характеризуються творчим креативним підходом.
<b>Середній рівень</b> 3-4 бали	Робота студента характеризується повним і змістовним знанням теоретичного матеріалу з теми, вільним володінням термінами та поняттями. Але він допускає у роботі деякі несуттєві неточності, його робота не характеризується творчим креативним підходом.
<b>Низький рівень</b> 1-2 бали	Робота студента характеризується слабким і невпевненим знанням як теоретичного, так практичного матеріалу. Він допускає багато помилок у відповідях на конкретні питання.
<b>Незадовільний рівень</b> 0 балів	У студента дуже слабкий рівень знань теоретичного матеріалу; він не може застосовувати його на практиці; допускає змістовні помилки у виконанні завдань та у відповідях на питання.

### Критерії оцінювання контрольної роботи:

<b>Високий рівень</b> Відповідь повна, змістовна, з однією або двома незначними помилками	Зарахован о	17 – 20 балів
<b>Середній рівень</b> Відповідь повна, кількість незначних помилок 3-4 або		14– 16 балів

одна суттєва помилка.		
<b>Низький рівень</b> Відповідь не досить повна, з декількома суттєвими помилками		10 – 13 балів
<b>Незадовільний рівень</b> Відповідь не повна, містить багато суттєвих змістовних та фактажних помилок	Не зараховано	1 – 8 бали
<b>Незадовільний рівень</b> Відповідь відсутня та (або) не відповідає суті запитання.		0 балів

### Критерії оцінювання залікового тесту:

<b>Високий рівень</b> 34 - 40 балів	Виконане студентом залікове завдання характеризується вчасним виконанням, кількість правильних відповідей від 34 до 40.
<b>Середній рівень</b> 27 - 33 бали	Виконане студентом залікове завдання характеризується своєчасним виконанням, кількість правильних відповідей від 27 до 33. Або, якщо часові рамки виконання тесту були порушені, то від кількості набраних балів знімається 7 балів.
<b>Низький рівень</b> 19 - 26 бали	Виконане студентом залікове завдання характеризується своєчасним виконанням, кількість правильних відповідей від 19 до 26.
<b>Незадовільний рівень</b> 0-18 балів	Виконане студентом залікове завдання має кількість правильних відповідей від 0 до 18. Або відовіді на тест відсутні.

### Шкала оцінювання

Сума балів за всі види навчальної діяльності протягом семестру	Оцінка	
	для чотирирівневої шкали оцінювання (курсова робота)	для дворівневої шкали оцінювання
90 – 100	відмінно	

70 – 89	добре	зараховано
50 – 69	задовільно	
1– 49	незадовільно	не зараховано

## 10. Рекомендована література

### Основна література

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://www.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.
8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.

10. Кошик А. Веб-аналітика 2.0 на практиці. Тонкощі та найкращі методики. - Х., 2019. - 528 с.
11. Осіпенков Я. Google Analytics 2019. - Tutorial Book, 2019. - 754 с.
12. Осіпенков Я. Google Analytics для гооглят: Практичний посібник з веб-аналітики. - Tutorial Book, 2018. - 580 с.
13. Осіпенков Я. Google Tag Manager для гооглят: Посібник з управління тегами. - Tutorial Book, 2018. - 326 с.

### **Додаткова література**

1. Біляєвський І. К. Маркетингове дослідження: інформація, аналіз, прогноз / І. К. Біляєвський. - К.:, 2007. - С. 16-30
2. Безсокирна Г. П. Факторний аналіз: традиції використання та нові можливості / Г. П. Безсокирна // Соціологія - К. - 2000. - № 12. - С. 142-153.
3. Благущ П. Факторний аналіз із узагальненнями / П. Благущ. - К.: Фінанси та статистика, 1989. - 248 с.
4. Всеукраїнська рекламна коаліція [Електронний ресурс: Офіційний інтернет-сайт Всеукраїнської рекламної коаліції]. - Режим доступу <https://vrk.org.ua/>.
5. Google AdWord: контекстна реклама для вашого сайту. - Безкоштовне електронне видання. -ТОВ «Інтернет-маркетинг», 2016
6. Далворт М. Соціальні мережі: посібник з експлуатації / Майк Далворт; пер.с англ - Х.;, 2010. -248 с.
7. Дамір С. Турбореклама у соціальних мережах / Сафін Дамір., 2011. - 64 с.
8. Енциклопедія пошукового просування Intage. Видання 2-ге. - І.П. Андросов, 2017. - 541 с
9. Іванов І. Пошукова Оптимізація від А до Я – Просунутий рівень III Том [Електронний ресурс] / Ігор Іванов // Інтернет видання. - 2011. - Режим доступу до ресурсу: <http://bwbooks.net/index.php?id1=5&category=comp-lit&author=ivanov-ii&book=prodvinut2011>
10. Лук'янець Т.І. Маркетингова політика комунікацій: Навч. посібник. - 2-ге вид., Дод. і перероб. - К.: КНЕУ, 2003. - 524 с.
11. Мнушко З.М., Діхтярьова Н.М. Менеджмент та маркетинг у фармації. Ч. II. Маркетинг у фармації/Під. ред. З. М. Мнушко. - Х., 2008.
12. Райцин М. Ефективне просування сайтів (SEO) / М. Райцин, А. Кураков - 2015. - 173 с.
13. Сміт До. Конверсія. Як перетворити ліди на продаж. - К.;, 2019. - 280 с.
14. Стелзнер М. Контент-маркетинг. Нові методи залучення клієнтів в Інтернет / Майкл Стелзнер. - К, 2012. - 288 с.
15. SEO посібник з внутрішніх чинників / Л.Гроховский, М. Сливинський, А. Чекушин, З. Ставський. -Х, 2013. - 132 с.

**Посилання на інформаційні ресурси в Інтернеті, відео-лекції, інше методичне забезпечення**



1. Analytics Справка. - Режим доступу:  
<https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. -Режим доступу:  
<https://www.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Getting Started in Google Analytics. Online-course. Режим доступу:  
<https://ua.coursera.org/projects/getting-started-in-google-analytics>
4. Google Analytics. Онлайн-курс. - Режим доступу:  
<https://buduysvoe.com/navchannya-online/google-analytics>
5. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу:  
<https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
6. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
7. Веб-аналітика та медіапланування. - Режим доступу:  
<https://www.coursera.org/learn/web-analytics-and-media-planning>

Додаток до робочої програми навчальної дисципліни «Практикум з веб-аналітики»  
(назва дисципліни)

Дію робочої програми продовжено: на 2022/2023 н. р.

Заступник декана соціологічного факультету з навчальної роботи

\_\_\_\_\_ В'ячеслав НІКУЛІН  
(підпис) (прізвище, ініціали)

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2022 р.

Голова науково-методичної комісії соціологічного факультету

\_\_\_\_\_ Юлія СОРОКА  
(підпис) (прізвище, ініціали)

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2022 р.

## ПЛАНІ СЕМІНАРСЬКИХ ЗАНЯТЬ З НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ «Практикум з веб-аналітики»

### ТЕМА 1. МЕТА ТА ЗАВДАННЯ ВЕБ-АНАЛІТИКИ.

#### Питання

1. Области дії веб-аналітики.
2. Аналіз відвідуваності сайту
3. Аналіз даних з електронної торгівлі
4. Аналіз юзабіліті сайту
5. Аналіз поведінки відвідувачів на сторінці сайту
6. Наскрізна аналітика.

#### Завдання

1. Скласти список сайтів певного сегменту. Проаналізувати їх за допомогою сервісу Semilar Web.
2. Описати основні показники різних каналів комунікації які застосовуються у просуванні ресурсів.
3. За допомогою сервісу Alexa проаналізувати основні показники відвідуваності. Дані аналізу занести до таблиці.
4. Провести Юзабіліті аудит ресурсу за основними методами оцінки.
5. Скласти список рекомендацій для покращення роботи сайту.

#### Рекомендована література:

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.

8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.
10. Кошик А. Веб-аналітика 2.0 на практиці. Тонкощі та найкращі методики. [Текст рос.] - Х., 2019. - 528 с.
- 11.

## **ТЕМА 2 ПОЧАТОК РОБОТИ З GOOGLE ANALYTICS ТА ОСНОВНІ НАЛАШТУВАННЯ**

### **Питання**

1. Реєстрація акаунта
2. Структура акаунта.
3. Управління доступом.
4. Налаштування ресурсу.
5. Налаштування відстеження.
6. Налаштування уявлення.

### **Завдання**

1. Підключити тестовий акаунт Google Analytics .
2. Проаналізувати ефективність різних методів просування ресурсу.
3. Зв'язати акаунт Google Analytics та Google Data Studio.
4. Створити візуальний звіт.

### **Рекомендована література:**

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the

Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.

8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>

9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.

### ТЕМА 3. ПРИНЦИПИ РОБОТИ GOOGLE ANALYTICS

#### Питання

1. Механізм збору даних у Google Analytics.
2. Основні параметри та метрики Google Analytics.
3. Визначення цільових дій на сайті і ключових показників ефективності (КРІ).
4. Відстеження конкретних цілей за допомогою веб-аналітики

#### Завдання

1. Проаналізувати існуючі сервіси для збору даних користувачів.
2. Описати процес збору інформації про користувачів ресурсів
3. Скласти порівняльну таблицю сервісів для збору статистики веб сайту

#### Рекомендована література:

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.

8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.

## ТЕМА 4 ПОДАННЯ ТА РЕСУРС

### Питання

1. Цілі, розумні цілі, події.
2. Фільтри.
3. Налаштування електронної торгівлі.
4. Обчислювані показники.
5. Збереження даних. User ID. Приклад відстеження User ID.

### Завдання

1. Описати мікро та макро конверсії ресурсу.
2. Проаналізувати шлях користувача на різних етапах конверсії.
3. Проаналізувати мікро та макро конверсії популярного інтернет магазину.
4. Описати повний цикл конверсії користувача.

### Рекомендована література:

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.
8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>

9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.
10. Кошик А. Веб-аналітика 2.0 на практиці. Тонкощі та найкращі методики.

## **ТЕМА 5 СПЕЦІАЛЬНІ ЗВІТИ, ЗВІТИ «В РЕЖИМІ РЕАЛЬНОГО ЧАСУ», ЗВІТИ «ДЖЕРЕЛА ТРАФІКУ»**

### **Питання**

1. Огляд спеціальних звітів.
2. Звіти «В режимі реального часу».
3. Сутність звітів «джерела трафіку».

### **Завдання**

1. Дати визначення основним звітам Google Analytics
2. Описати які дані відвідувачів ресурсу можна визначити за допомогою інструментарію Google Analytics

### **Рекомендована література:**

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.
8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.

## ТЕМА 6 ЗВІТИ «АУДИТОРІЯ», «ПОВЕДІНКА» ТА «ПЕРЕХОДИ»

### Питання

1. Огляд звітів «аудиторія».
2. Огляд звітів «поведінка». Карта поведінки.
3. Цілі аналізу звітів «Переходи». Багатоканальні послідовності.
4. Візуалізація даних Google Analytics Edge, Google Analytics Spreadsheet Add-on (Google Таблиці), Google Data Studio, Microsoft Power BI, Tableau.

### Завдання

1. У тестовому акаунті зробити два сегмента аудиторії, які повернулися і здійснили конверсію і ті, які повернулися, але конверсію не здійснили.
2. З'ясувати яка посадкова сторінка була найбільш популярною в обох сегментах.
3. У тестовому акаунті зробити сегмент з аудиторією, яка виконала подію Contact Us.
4. З'ясувати яке джерело трафіку дало більшу кількість конверсій.

### Рекомендована література:

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.
8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>



9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.
10. Кошик А. Веб-аналітика 2.0 на практиці. Тонкощі та найкращі методики.
11. **ТЕМА 7. ЗАСТОСУВАННЯ ВЕБ-АНАЛІТИКИ ПІД ЧАС АНАЛІЗУ СОЦІАЛЬНИХ МЕРЕЖ**

### **Питання**

1. Огляд популярних соціальних мереж: Facebook, Instagram, YouTube.
2. Інструменти для збору статистики соціальних мереж.
3. Аналіз інформації із соціальних мереж. Віджети соціальних мереж.
4. Основні метрики для аналізу поведінки у соціальних мережах
5. Ефективність проведення активностей та рекламних кампаній

### **Завдання**

1. Скласти порівняльну характеристику спільнот провідних компаній. Проаналізувати їх рекламні кампанії у мережі Facebook.
2. Встановити піксель Facebook на власний ресурс. Налаштувати основні цілі у Facebook Pixel.
3. За допомогою спеціалізованих сервісів знайти канали на YouTube для розміщення відеореклами.
4. Скласти порівняльну таблицю з очікуваною ефективністю від рекламної кампанії на різних YouTube каналах.

### **Рекомендована література:**

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Chitkara B., Mahmood S. M. J. Importance of web analytics for the success of a startup business // International Conference on Recent Developments in Science, Engineering and Technology. – Springer, Singapore, 2019. – С. 366-380.
5. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
6. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.
7. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the

Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.

8. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>

9. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с.

## **ТЕМА 8. ВЕБ-АНАЛІТИКА У МОБІЛЬНОМУ МАРКЕТИНГУ**

### **Питання**

1. Місце веб-аналітики у мобільному маркетингу. Переваги мобільного маркетингу.
2. Адаптивні версії веб сайтів.
3. Механізми і технології мобільного маркетингу.
4. Основні показники ефективності маркетингових комунікацій у мобільному маркетингу.
5. Основні метрики мобільних додатків.
6. Показники активності та залучення користувачів: DAU, WAU, MAU, PCU, ACU.
7. Ефективність рекламних кампаній у месенджерах

### **Завдання**

1. Обрати найпопулярніші мобільні додатки. Описати шляхи та методи їх монетизації.
2. За допомогою сервісу Google Ads створити рекламну кампанію для показу у мобільних додатках.
3. Проаналізувати потенційне охоплення та бюджет на 1 місяць.

### **Рекомендована література:**

1. Analytics Довідка. - Режим доступу: <https://support.google.com/analytics#topic=9143232>
2. Analyze Website Visitors with Google Analytics Segments. Online-course. - Режим доступу: <https://ru.coursera.org/projects/analyze-visitors-google-analytics-segments>
3. Introduction to Google Analytics 4. - Режим доступу: <https://developers.google.com/analytics/devguides/collection/ga4>
4. Delphiki Julian. Web Analytics & Big Data: Improve Your E-Commerce Metrics, Online Insights to Sell More and Explore the Big Data World: Google Analytics and Other E-Commerce Analytics Tools Explained. A Book that Serves Also as a Introduction to the World of Big Data. Independently Published, 2020. – 64 p.
5. Gour A., Aggarwal S., Erdem, M. Reading between the lines: analyzing online reviews by using a multi-method Web-analytics approach // International Journal of Contemporary Hospitality Management – 2021. Vol. 33 No. 2, pp. 490-512.

6. Sharma H. K., Choudhury T., Mahdi H. F. Social and Web Analytics: An Analytical Case Study on Twitter Data // Decision Intelligence Analytics and the Implementation of Strategic Business Management. – Springer, Cham, 2022. – С. 135-143.
7. Williams K. What is Google Analytics 4? - Режим доступу: <https://ken-williams.com/guide/overview/what-is-google-analytics-4/>
8. Комплексна веб-аналітика: нове життя вашого сайту / Безкоштовне електронне видання / Колектив авторів під редакцією Анастасії Крилової. - ТОВ «Інгейт Реклама», 2015. – 384 с

### 3. ЗАВДАННЯ ДЛЯ САМОСТІЙНОЇ РОБОТИ

1. Підготовка до семінарів з кожної з тем робочої програми
2. Підготовка практичних завдань

#### Завдання 1

1. Обрати 2-3 сайти однієї ніші бізнесу
2. Скласти список мікро та макро конверсій для кожного з них

#### Завдання 2

1. Створити та налаштувати акаунт у системі Google Analytics.
2. Встановити код відстеження на власний ресурс.

#### Завдання 3

1. У системі Google Analytics налаштувати панель адміністратора.
2. Встановити основні фільтри та цілі для ресурсу.

#### Завдання 4

2. За допомогою сервісу Google Trends визначити основні тренди за останні 30 днів
3. Обрати інфопривід і адаптувати його під обраний сегмент бізнесу

#### Завдання 5

1. Дати визначення основним метрикам відстеження ефективності у соціальних мережах
2. Описати функціонал додаткових аналітичних сервісів соціальних мереж

#### Завдання 6

1. Обрати 5 YouTube каналів на ваш вибір
2. Описати основні досягнення та методи просування кожного з них

#### Завдання 7

1. Визначити найпопулярніші месенджери в Україні
2. Описати шляхи та методи маркетингової діяльності у кожному з них

#### Завдання 8

1. Описати переваги та недоліки мобільного маркетингу
2. Скласти порівняльну таблицю мобільного маркетингу з іншими каналами комунікації в online и offline

#### 4. ЗАВДАННЯ ДЛЯ КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ, ЩО ПЕРЕДБАЧЕНА НАВЧАЛЬНИМ ПЛАНОМ

Студенти виконують наступні завдання

1. У тестовому акаунті за період з 1 вересня 2022 по сьогодні знайти день, в який Average Order Value був найвищим. З'ясувати, який ключовий запит в цей день дав найвищий Average Order Value.
2. У тестовому акаунті за період з 1 вересня 2022 по сьогодні в звіті source / medium вибрати додатковий параметр Hour, відфільтрувати тільки organic, час з 9 до 10 годин і з'ясувати в який час було отримано більше прибутку.
3. У тестовому акаунті зробити два сегмента аудиторії, які використовували і не використовували внутрішній пошук. З'ясувати який коефіцієнт транзакцій більше - нові та використовували пошук або ті, хто повернувся і пошук не використовували.

## 5. ПИТАННЯ ДЛЯ ПІДГОТОВКИ ДО ПІДСУМКОВОГО КОНТРОЛЮ ЗНАНЬ (ЗАЛІК У ВИГЛЯДІ ТЕСТУ)

**Залік у вигляді тесту може проводитись як в аудиторії, так і дистанційно (за потреби). Тест може виконуватись письмово або онлайн (за допомогою Google Classroom або Moodle). Використання Google Classroom або Moodle можливо і під час аудиторного виконання залікового тесту.**

1. Дати визначення і розуміння поняття веб-аналітика.
2. Проаналізувати показники ефективності веб-аналітики.
3. Визначити інструменти для аналізу веб графіка та особливості їх застосування.
4. Охарактеризувати технології аналізу цільової аудиторії у digital середовищі.
5. Визначити канали трафіку у мережі інтернет та їх особливості.
6. Визначити поняття карта кліків та теплова карта.
7. Охарактеризувати принцип роботи Google Analytics .
8. Поняття Cookie файлів
9. Основні метрики, що застосовуються у веб-аналітиці
10. Поняття воронки продажів.
11. Основні етапи конверсії
12. Визначення ключових KPI проекту
13. Функціонал роботи сервісів Ahrefs, Semilar Web
14. Основні вимоги до UTM-міток
15. Сервіси для створення UTM- міток
16. Аналіз трафіку з різних джерел
17. Застосування CRM у наскрізній аналітиці
18. Фільтри Google Analytics
19. Цілі Google Analytics
20. Основні звіти Google Analytics
21. Поняття показника відмов та глибини перегляду сайту
22. Сервіси для візуалізації даних. Принцип роботи
23. Основні правила та функції ремаркетингу
24. Вимоги до адаптивності і швидкості завантаження ресурсів
25. Основні поняття ефективності у мобільному маркетингу

## 6. КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ ЗНАНЬ ТА ВМІНЬ СТУДЕНТІВ

Оцінювання відповідей на теоретичні питання та виконання практичних завдань на семінарських заняттях, виконання практичних завдань в межах самостійної роботи студентів

### Схема нарахування балів на денному відділенні

Поточний контроль, самостійна робота, індивідуальні завдання										Залік	Сума
T1	T2	T3	T4	T5	T6	T7	T8	Контрольна робота, передбачена навчальним планом	Індивідуальне завдання		
5	5	5	5	5	5	5	5	20	-	40	100

### Схема нарахування балів на заочному відділенні

Поточний контроль, самостійна робота, індивідуальні завдання						Залік	Сума
T1 T2	T3 T4	T5 T6	T7 T8	Контрольна робота, передбачена навчальним планом	Індивідуальне завдання		
5	5	5	5	40	-	40	100

### Критерії оцінювання поточного контролю

<b>Високий рівень</b> 5 балів	Робота студента характеризується повним, глибоким та змістовним знанням теоретичного та практичного матеріалу з теми, вільним володінням термінами та поняттями дисципліни, що вивчається, його роботи характеризуються творчим креативним підходом.
<b>Середній рівень</b> 3-4 бали	Робота студента характеризується повним і змістовним знанням теоретичного матеріалу з теми, вільним володінням термінами та поняттями. Але він допускає у

	роботі деякі несуттєві неточності, його робота не характеризується творчим креативним підходом.
<b>Низький рівень</b> 1-2 бали	Робота студента характеризується слабким і невпевненим знанням як теоретичного, так практичного матеріалу. Він допускає багато помилок у відповідях на конкретні питання.
<b>Незадовільний рівень</b> 0 балів	У студента дуже слабкий рівень знань теоретичного матеріалу; він не може застосовувати його на практиці; допускає змістовні помилки у виконанні завдань та у відповідях на питання.

### Критерії оцінювання контрольної роботи

<b>Високий рівень</b> Відповідь повна, змістовна, з однією або двома незначними помилками	Зарахован о	17 – 20 балів
<b>Середній рівень</b> Відповідь повна, кількість незначних помилок 3-4 або одна суттєва помилка.		14– 16 балів
<b>Низький рівень</b> Відповідь не досить повна, з декількома суттєвими помилками		10 – 13 балів
<b>Незадовільний рівень</b> Відповідь не повна, містить багато суттєвих змістовних та фактажних помилок	Не зараховано	1 – 8 бали
<b>Незадовільний рівень</b> Відповідь відсутня та (або) не відповідає суті запитання.		0 балів

### Критерії оцінювання залікового тесту

<b>Високий рівень</b> 34 - 40 балів	Виконане студентом залікове завдання характеризується вчасним виконанням, кількістю правильних відповідей від 34 до 40.
<b>Середній рівень</b> 27 - 33 бали	Виконане студентом залікове завдання характеризується своєчасним виконанням, кількістю правильних відповідей від 27 до 33. Або, якщо часові



	рамки виконання тесту були порушені, то від кількості набраних балів знімається 7 балів.
<b>Низький рівень</b> 19 - 26 бали	Виконане студентом залікове завдання характеризується своєчасним виконанням, кількість правильних відповідей від 19 до 26.
<b>Незадовільний рівень</b> 0-18 балів	Виконане студентом залікове завдання має кількість правильних відповідей від 0 до 18. Або відповіді на тест відсутні.

### Шкала оцінювання

Сума балів за всі види навчальної діяльності протягом семестру	Оцінка	
	для чотирирівневої шкали оцінювання (курсова робота)	для дворівневої шкали оцінювання
90 – 100	відмінно	зараховано
70 – 89	добре	
50 – 69	задовільно	
1– 49	незадовільно	не зараховано